



Eesti – “ükssarvikute” kodu

Maailma suurim taksoteenust pakkuv firma Uber ei oma ise mitte ühtegi autot. Maailma suurim majutusteenust pakkuv firma Airbnb ei oma ise mitte ühtegi kinnisvara. Sellise mõttekäiguga tõestas Majandus- ja Kommunikatsiooniministeeriumi side ja riigi infosüsteemide asekanter Taavi Kotka Eesti sõprade rahvusvahelisel kokkutulekul, et füüsilised piirangud ei oma enam tähtsust ning e-residentsuse kaudu püüeldav 10 miljoni e-eestlase piir on igati reaalne.

E-residentsus on vaid üks innovaatiline lahendus, mille juuri seostatakse Eestiga. Skype ja Transferwise on head näited “unikaalsetest ükssarvikutest”, mis tõestavad, et Eestist on alguse saanud palju edukaid maailmamutuivaid ettevõtteid. Kuid miks just Eestis sünnivad asjad esimesena ja miks on Eesti kujunenud niivõrd põnevaks sihtriigiks, kuhu välisinvestorid tahavad oma raha paigutada?

e-Eesti saab alguse riigist

Taavi Kotka peab üheks Eesti edu saladuseks valitsuse suutlikkust usaldada inseneri. “Tehnoloogilised reformid on poliitiline küsimus ning Eesti riik on näidanud suutlikkust nende reformidega edukalt toime tulla ning olla eeskujuks ka teistele riikidele,” sõnas Kotka. Meediaekspert Daniel Vaariku sõnul on lennukad ideed nagu e-residentsus huvitavad tervele maailmale, sealhulgas välisinvestoritele. “Kui nähakse, et riik on valmis kaasa minema selliste uuendustega, soodustades ning toetades innovaatilist mõtlemist, võib see siia tuua ettevõtteid, kes soovivad testida tulevikulahendusi praktikas,” sõnas Vaarik.

Ta lisas, et just seepärast pakub Eesti hetkel ärilise sihtriigna huvi eelkõige neile ettevõtjatele, kes on valmis uurima e-residentsusega kaasvat uut ruumi ning avastama uusi ärilisi dimensioone, mida see võimaldab. “Samas olen märganud, et lähiriikides suhtutakse meisse tihti peale kui utoopilisse imeriiki ning arvamused on kõrged. Me ei tohiks hetkelisest edust ennast imetlema jääda, pigem tuleks jätkata arendustööga ja tegeleda

kõrgtehnoloogiaga lisanduvate ohtude maandamisega,” lisas Vaarik.

Viljakas riik välisinvestoritele

Eesti sõprade kokkutulekut külastanud Microsofti Kesk- ja Ida-Euroopa tegevjuht Dejan Cvetkovici sõnul on tema silmis Eesti olnud alati kui tehnoloogiliselt silmapaistev riik. “Mul on suur rõõm olnud kohtuda Toomas Hendrik Ilvesega, kellega sain vestelda väga huvitavatel tehnoloogiategemadel. Ma ei tea ühtegi teist riiki peale Eesti, kus oleks niivõrd tehnoloogiaga sina peal olev riigijuht,” laus Cvetkovic.

Cvetkovici sõnul toimuvad tema kogemuse põhjal Eesti ärimaailmas asjad palju kiiremini võrreldes muu Euroopaga ning selle üheks põhjuseks on riiklikul tasandil loodud e-teenused. “Nähes, kui hästi on suutnud Eesti riik käima panna e-teenused, olen ma veendunud, et igasugune panus Eesti infotehnoloogia valdkonda tagab suure investeringutasuvuse,” sõnas Cvetkovic.



Daniel Vaarik

DAMIR TOMICIC AXINOM! TEGEVJUHT



2004. aastal asusin oma kahe kolleegi, Ralph Wagneri ja Johannes Jauchiga otsima ideaalset riiki maailmas, kuhu asutada IT-ettevõtte. Eelduseks olid väga kõrge IT-kompetents ning töökvaliteet. Saksamaa, Eesti, Sloveenia ja India olid need riigid mis jäid sõelale. Saksamaa ja India on väga suured riigid ja asjaajamine võtab palju aega, seetõttu jäid viimasteks valikuteks Sloveenia ja Eesti. Väga hea kõrgharidus, nutikad inimesed ja tehnoloogiline valmisolek olid peamised põhjused, miks otsustasime toona Eesti kasuks. Axinom Eesti oli oma algusaastatel Tartus nii edukas, et mõne aasta pärast laienesime ka Tallinnasse. Mõlemad kontorid töötasid eestlaste pühendumuse tõttu väga hästi ning on rõõm näha läbi aastate, et Eesti töötajad on väga usaldusväärseid ja nutikad. Minu arvates on Eestis äri alustamine kindel ja turvaline investeerimine, sest esiteks leidub siin väga usaldusväärne tööjõud ja teisalt on riiklikul tasandil loodud selle jaoks väga head võimalused. Eesti kontoriga olen ma rahul seetõttu, et siin leidub midagi, millest mujal maailmas on vajaka. See on inimestele juba omane start-upi mõttelaad, mis tähendab, et ollakse valmis mõtlema kastist välja ja pühendumata rõõmuga maailma muutvate ideede väljatöötamisele.

LARS HELLBERG FORTACO GROUP TEGEVJUHT



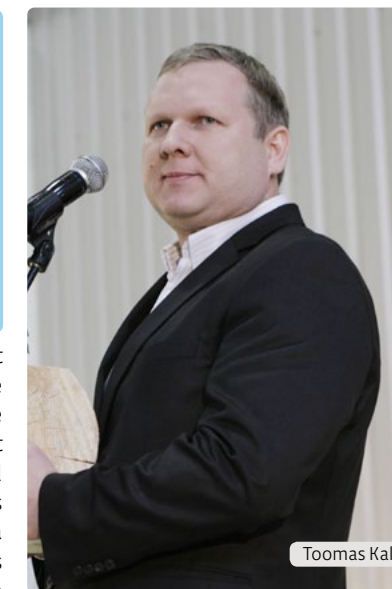
Fortaco Group on rahvusvaheline metallkonstruktsioonide tootja ning meil on tootmisüksusi üle terve Euroopa. Narvas avasime oma tootmise 2013. aastal ning sulandumine Eesti ärikeskkonda toimus väga lihtsalt. Eesti riik on teinud omalt poolt väga palju selle jaoks, et välisinvestorina tunda end teretulnuna. Me töötame sektoris, kus usaldus mängib väga suurt rolli. Oluline on kinni pidada kokkulepetest ja lubadustest. Peamiselt teeme äri Põhjamaadega ning seetõttu on Eesti meie jaoks väga hea geograafiline asupaigaga. Eestlaste töömõtete aitab kaasa meie igapäevasele täppistööle, et kogu meie toodang jõuaks kohale oodatud ajal ja oodatud kvaliteedis. Peamist rolli mängivad minu arvates siiski inimesed. Eestlased on töökad, kõrgelt haritud ja heade teadmistega. Omalt poolt üritame vastu anda midagi kohalikule kogukonnale, et piirkond saaks areneda. Häid töökäsi on alati vaja, seetõttu tegeleme omalt poolt sellega, et luua Narvast atraktiivne töö- ja elukeskkond, mis hoiaks kohalikke inimesi kodus ja samas oleks kutsuv ka teistele eestlastele.



Moodulmajatootja Harmet on võtnud suuna Skandinaaviasse

Harmet OÜ on suutnud viie aastaga oma käivet neljakordistada, tänava prognoosib ettevõtte 45 miljoni euro suurust käivet. Ettevõtte edu saladus peitub suutlikkuses püsida tugevas konkrentsis Skandinaavia nõudlikul turul.

Harmet OÜ ekspordib 90% toodangust Skandinaaviasse, millest ligi poole moodustab Rootsi turg. Juhatuse esimehe Toomas Kalevi sõnul Harmet uutele turgude laiendamise plaani, vaid firma fookuses on praegustes riikides turuosa kasvatamine. “Moodulmaja tootetakse algusest lõpuni Eestis, mis tähendab, et me peame kogu tootmise juures arvestama sihturu ehitusnõudeid, seadusi ja eripärasid. Iga väiksegi viga võib minna väga kalliks maksma ja just seetõttu on liiga paljude uute turgude püüdmine meie jaoks riskantne,” märkis Kalev.



Toomas Kalev

Kalevi sõnul on EAS puitmajasektori arendamisega aktiivselt tegelenud ning seal sai alguse ka nendevaheline koostöö. Ta lisas, et kuna turgude spetsiifika on niivõrd erinev siis hakati abi otsima inimestelt, kes on kohalike

nõuetega kursis. “Seega hakkasime pihta iga uue turu spetsiifika uurimisega. Osalesime erinevatel sihtturu seminaridel, suhtlesime ekspordinõunikuga ning löime kohalike ettevõtetega kontakte. Oleme käinud ka koos Eesti äridelegatsiooniga riigivisiitidel. Kõik see on taganud, et tänaseks päevaks oleme Skandinaavia turul usaldusväärne ning tõsiseltvõetav puitmajade tootja,” märkis Kalev.

Kalev lisas, et EASI ekspordinõunikud on palju abiks olnud. “Nad on aidanud meil analüüsi teha ning näiteks Soome ja Taani turu spetsiifika paremini mõista. Norras saime ekspordinõuniku kaudu väga palju sisulist infot, mis aitas meil mõeldud aastal turuosa veelgi suurendada. Samuti saime osaleda Eesti-Norra arhitektuuripäeval, mis andis meile omakorda põnevaid kontakte edaspidiseks,” lausis Kalev.

“Meie senine parim tulemus EASiga pärineb koostööst Rootsi ekspordinõuniku Christa Tormiga. Ühistöö tulemusena sõlmisime mitmeastase koostöölepingu Ikea ja Skanska ühisprojekti BoKlok korrusmajade püstitamiseks Rootsis. BoKlok on väikeste korrusmajade projekt, mille ehitamise eesmärgiks on pakkuda inimestele võimalus hankida omale soodne eluase,” sõnas Kalev.

HARMET OÜ

Asutati 1992. aastal. Algusaastatel keskenduti metalltoodete valmistamisele, alates 2000. aastast alustati puitkarkassiga ehitussoojakute tootmisega, millest arenes vaid mõne aastaga välja ruumelementide tootmine korterelamute ja hotellide tarbeks. Harmeti tootmisüksused asuvad Saue, Tutermaal ja Pärnus. Ettevõtte annab tööd 300 inimesele.

KOOLITUSKALENDER 2015

ETTEVÕTLUSKOOLITUSED	
17.08-03.09.2015	Alustava ettevõtte baaskoolitus: eesmärgiks on suurendada alustava ettevõtte konkurentsivõimet edukaks startimiseks ettevõtluses. Uued grupid alustavad augustis. Kandideeri www.eas.ee/baaskoolitus
September - detsember 2015	Ärimudeli praktikum on aeg leida uusi võimalusi äri tegemiseks oma ettevõttes. Praktikumi käigus analüüsitakse osalevate ettevõtete ärimudeleid ning leitakse võimalusi nende uuendamiseks. Praktikum algab septembris. Kandideerimise tähtaeg on 10.08.2015. Kandideeri www.eas.ee/arimudelipraktikum
September - oktoober 2015	Väikeettevõtja arenguprogramm annab tervikpildi tänapäevast väikeettevõtte juhtimisest. Moodulitest koosneva koolituse eesmärgiks on värskendada arenguprogrammis osalevate ettevõtete juhtide ja omanike teadmisi ning parendada igapäevatööks vajalikke oskusi. Kandideeri www.eas.ee/vkearenguprogramm

TOETUSED

Avatud alates 17.08.2015	Loomemajanduse arendamise meetme raames alategevuse „Loomemajanduse valdkondades tegutsevate ettevõtete ekspordivõimekuse arendamine“. Taotle ja lisa info www.eas.ee/loomemajandus .
	Starditoetuse eesmärk on aidata vähese ettevõtluskogemusega alustavaid ettevõtjaid, mis omavad kõrget kasvupotentsiaali. Taotle www.eas.ee/starditoetus

RIIKLIKUD ÜHISSTENDID

19.-21.04.2016	IT ja meditsiintehnika mess ConhIT 2016 , Berliin. Osalustasu ettevõtte kohta ühisstendil on 2400€. Ühisstendile kandideerimise tähtaeg on 31.08.2015.
1.-5.05.2016	Erinevate sektorite mess Canton Fair 2016 , Guangzhou. Osalustasu ettevõtte kohta ühisstendil on 2400€. Ühisstendile kandideerimise tähtaeg on 19.08.2015.
13.-17.06.2016	Kaitsetööstuse mess Eurosatory 2016 , Pariis. Osalustasu ettevõtte kohta ühisstendil on 2400€.
29.08.-1.09.2016	Offshore-tööstuse mess ONS 2016 , Stavanger. Osalustasu ettevõtte kohta ühisstendil on 2400€.
27.-29.09.2016	Erinevate tööstussektorite allhankemess Alihankinta 2016 , Tampere. EAS kannab stendipinna rendi kulud. Ettevõtete kanda jäävad stendi ehituse ja muud kulud.
Oktoober 2016	Tax-free kaubanduse mess Duty Free & Travel Retail Global Summit 2016 , Cannes. Osalustasu ettevõtte kohta ühisstendil on 2400€.
8.-11.11.2016	Elektronikatööstuse mess Electronica 2016 , Münchenis. Osalustasu ettevõtte kohta ühisstendil on 2400€.
8.-11.11.2016	Põhja-Euroopa juhtiv allhankemess erinevatele tööstussektoritele ELMIA Subcontractor 2016 , Jönköping. EAS kannab stendipinna rendi kulud. Ettevõtete kanda jäävad stendi ehituse ja muud kulud.
November 2016	„Targa Linna, e- ja m-teenuste mess Smart City Expo 2016 , Barcelona. Osalustasu ettevõtte kohta ühisstendil on 2400€.
November 2016	Maailma juhtiv tööstusliku allhanke mess MIDEST 2016 , Pariis. Osalustasu ettevõtte kohta ühisstendil on 2400€.

Kandideeri www.eas.ee/messid või kirjuta eksport@eas.ee

KONTAKTÜRITUSED

September - oktoober 2015	Maailmanäitus EXPO 2015 Milano (Itaalia). Toidu-, puidu- ja taastuvenergia ning IKT-sektori ettevõtetele. Osalustasu ei ole, kuid reisi- ja majutuskulud tasub iga osaleja ise.
	Kandideeri www.eas.ee/expo2015 kontaktüritused või kirjuta eksport@eas.ee .

MESSIKÜLASTUSED

Messikülastused toimuvad järgmistele välismessidele:	
14.-17.10.2015	Bygg Reis Deg 2015 , Norras
20.-22.10.2015	OTD 2015 , Norras
10.-13.11.2015	Productronica 2015 , Saksamaal
17.-20.11.2015	MIDEST 2015 , Prantsusmaal
Lisainfo www.eas.ee/messikylastus või kirjuta eksport@eas.ee	